

Murnauer Unternehmen TVB investiert in die Fertigung hochgenauer Elektroden

Das mittelständische Unternehmen TVB GmbH hat sich in den letzten Jahren einen Namen als Anbieter von Graphit-Rohlingen, -Halbzeugen, -Elektroden und Spannsystemen aus eigener Fertigung gemacht und bietet jetzt auch Hochpräzisions-Fertigung an.

Der Graphit-Spezialist arbeitet dabei mit drei weltweit führenden Graphit-Herstellern zusammen und bietet durch die heimische Fertigung in Bayern nicht nur höchste Qualität und Präzision, sondern betreibt auch eine umfangreiche Lagerhaltung, die eine sehr schnelle oder gar Just-in-time-Lieferung bei vielen Produkten ermöglicht.

Durch intensive Entwicklungsarbeit verfügt das Unternehmen über einen deutlichen Technologie-Vorsprung beim Fräsen von Graphit-Elektroden und Spannsystemen. Zudem bietet Geschäftsführer Andreas Rauchenberger, der das von Vater Helmut Rauchenberger 1994 gegründete Unternehmen seit 2021 allein führt, anderen Herstellern Beratung zur Optimierung der eigenen Graphit-Elektroden-Fertigung an. Diese umfasst Prozess-, Kosten- und Automatisierungsanalyse, Einkaufsopti-



Auf der Moulding Expo zog der Stand der TVB am Gemeinschaftsstand des VDWF viele Interessenten an (Bild: TVB GmbH)

mierung sowie Graphit-Workshops, aus denen der Unternehmer eine große Ersparnis hinsichtlich Zeit und Kosten erzielen kann.

Auf der Moulding Expo Messe im Juni in Stuttgart stellte Andreas Rauchenberger Kunden und Interessierten die Möglichkeiten vor, die die neue Hochpräzisionsmaschine aus dem Hause Kern Microtechnik GmbH bietet: Die damit gefertigten

hochgenauen Elektroden weisen eine Abweichung von weniger als 5 µ auf, gleichzeitig kann durch die hochwertige Ausstattung der Maschine mit beispielsweise Temperatur-Management, immer die höchste Qualität garantiert werden.

Bereits auf der Messe war die große Resonanz von Kunden und Interessierten an diesem Thema spürbar. Ende Juni wurden erst die Mitarbeiter der TVB GmbH von der Kern Microtechnik GmbH geschult, dann die Hochpräzisionsmaschine geliefert und Anfang Juli erfolgreich in Betrieb genommen.

Andreas Rauchenberger legt immer größten Wert darauf, seinen Kunden verlässliche und stets gleichbleibend hohe Qualität von der Bestellung bis zur Auslieferung zu bieten. Kurzfristige Erfolge sind für ihn von nachgelagerter Bedeutung, er sagt: „Mir sind langjährige Partnerschaften mit unseren Kunden und damit verbunden nachhaltiges Wirtschaften viel wichtiger.“ Mit der neuen Maschine wurde nun ein weiterer wichtiger Schritt unternommen, um Kunden auch durch die Lieferung von Hochpräzisionsteilen langfristig zu begeistern.

HASCO BeNeLux Event

Als führender Hersteller von standardisierten, modular aufgebauten



(Bild: HASCO)

Qualitätsnormalien sowie individuell geplanten Heißkanalsystemen bietet HASCO innovative und wirtschaftliche Lösungen für Konstrukteure, Formenbauer und Spritzgießer aus einer Hand. Davon konnten sich die Teilnehmer des BeNeLux-Events überzeugen.

Ein interessantes Programm erwartete unsere belgischen und niederländischen Kunden während der Veranstaltung. Neben spannenden CAD-Themen stand auch der Einfluss von Additiven in Polymeren auf der Agenda. Die Gäste zeigten sich begeistert

vom außergewöhnlichen Ambiente der Veranstaltung. Die Reise durch die Welt der Normalien wurde im Rahmen einer Schifffahrt durchgeführt, abgerundet durch eine geführte Sightseeing-Tour.

Beim gemütlichen Abschluss der Veranstaltung nutzten die Teilnehmer ihre Zeit zum Netzwerken. Das HASCO-Team mit Gwen Budé, Area Sales Manager BeNeLux und Roy Matulesy, Technical Sales Engineer Netherlands sowie die Gäste waren sich einig: „Wir sitzen alle in einem Boot und finden gemeinsam passende Lösungen für die Zukunft.“